

## 行业解决方案

### 惠普瘦客户机证券行业应用案例剖析

目前，中国证券业正面临一个转型的关键时期。面对“入世”挑战和未来的发展压力，券商不仅要应对全面的国际化竞争，同时还要善于把握金融业务创新的先机，为即将推出的股指期货、融资融券等新业务积极准备。在这种情况下，全球IT领导厂商惠普为证券业量身打造的瘦客户机证券行业解决方案，利用兼具无盘站高效率可管理性和PC机高稳定性的瘦客户机产品对券商的IT设备和整个系统进行升级，成为目前券商进行信息化建设的最好选择。瘦客户机证券行业解决方案的推出和应用，极大的提升了券商的竞争力，成为券商们在“大”行情下不可或缺的“瘦”核心！

高压下的升级需求 我们都知道，证券是对系统处理能力和运行安全要求最为苛刻的行业，因为证券交易最显著的特点是实时性强、波动大，并不会按照营业时间均匀地分配交易量，特别是在交易的峰值时刻，系统压力陡增，是平时几倍甚至十几倍。在这种情况下，券商要求自身的IT设备必须具有强大的安全性和可管理性，保障系统的运行安全，由此来保障股民的交易能够正常进行。



最初，由于信息化技术的相对滞后，大部分券商选择的是一种成本较低，并且管理性较好的客户端设备——无盘工作站。由于在早几年整个行业发展不是很迅速，无盘工作站相对而言还能满足用户的需求，因此许多券商已经6、7年没有更新原有的系统。而在去年以来的大行情带动之下，整个交易量陡然上升，原有无盘工作站明显不能应对海量业务的压力，进行升级已经是刻不容缓。

“瘦”核心的三大优势 升级已然是一种必然选择，但是，采取怎样的升级策略却非常关键。目前看来，一种方法是原来的无盘工作站或者PC，换成新一代的无盘工作站或者PC。而另一种，则是从整个行业的竞争态势、公司业务发展方向，以及信息化整体构建的角度，

来升级前端设备。而惠普推出的基于AMD嵌入式处理器的瘦客户机证券行业解决方案则正是在全面考虑券商未来发展需求推出的一种更新换代的平台，与那些无盘工作站、普通商用PC相比，惠普瘦客户机无论在稳定性、总体拥有成本（TCO），还是生命周期等方面都要全面胜出。具体来说，整个方案在以下三个方面呈现出独特的优势。

#### 1、运行安全可靠：

解决方案选择的是惠普应用最新科技的HP Compaq t5730瘦客户机，它采用AMD专为瘦客户机应用设计的AMD闪龙?嵌入式处理器2100+，主频高达1.0GHZ，而TDP却只有9瓦，不仅能提供更加卓越的计算和处理能力，整机36瓦的耗电量更是远远低于普通

台式PC功耗。这种惠普瘦客户机平均无故障时间(MTBF值)达到29年，而顶级台式PC的MTBF不超过12年，无盘工作站则只有5年左右。另外，惠普瘦客户机具有重启即消功能和独特的系统安全增强设计，可以让整个系统永不中毒，这可以完全保证客户交易平台的永序运行。而更为重要的是，惠普的专业服务团队提供的一站式服务，涵盖系统设计、硬件部署、软件调试以及技术培训等诸多方面，整个解决方案还可以提供远程数据备份的服务，一旦出现意外情况，重要数据都可以受到保护。这也在很大程度

使得消除了系统管理员的后顾之忧，使得系统运行更加的安全可靠。



## 2、高效客户端平台：

基于低功耗的AMD嵌入式处理器，惠普瘦客户机在外观设计、安全性、可管理性、兼容性以及功耗方面都有出色的表现，是一种全新的高效客户端平台。一方面，惠普瘦客户机外观轻薄、纤细，机箱只有普通台式机大小的1/15，更加节省

空间，部署也十分方便。另外，前面所说的安全可靠的性能表现，可以让整个客户交易平台有序运行。另一方面，惠普瘦客户机采用的AMD闪龙?嵌入式处理器基于标准的x86架构，能够完全兼容现有的硬件和软件环境，全面支持现有的Novell网络传输协议，并支持Linux以及Windows操作系统，具有更高的灵活性和兼容性。它能稳定运行包括大智慧、钱龙等行情分析软件以及柜台系统等常用软件，保证实时查询、在线交易等证券公司的日常应用。

同时，在使用能耗方面，因为采用了AMD最大功耗仅为9瓦的嵌入式处理器，惠普瘦客户机的省电优势更加明显：传统的PC/无盘工作站的功耗都超过了220W，而瘦客户机功耗只有36W—以一个营业厅需要部署50台终端为例，每天工作6个小时，一年使用240天计算，3年可以节约电费约1200元。这种先天性的节能优势更加适合证券行业部署并降低总体拥有成本（TCO）。

瘦客户机在网络环境下运行，系统的管理、维护、升级都由管理员在服务器端统一实现，大大减轻了IT支持团队的维护压力，并大大节省系统的部署时间，极大地提高了管理效率。

## 3、全新客户投资理财平台：

惠普与证券业的主流核心交易系统厂商恒生合作，利用HP Compaq t5730瘦客户机打造了新一代客户投资理财平台，该平台具有统一的客户门户，全面支持包括股指

期货交易在内的各种创新产品，而且能够实施差异化的客户服务，帮助客户实现个性化界面自由组合和定义，快速高效地信息交互，并支持多语言、多市场多品种，特别针对目前的牛市行情支持高吞吐高并发的交易。

### 赢得青睐的“瘦”核心

惠普瘦客户机证券行业解决方案在具体的应用和推广过程中，赢得了业内专家和券商的普遍青睐，大家一致反映这套解决方案是中国证券行业应对未来业务发展和国际化竞争的最好升级换代产品。西部证券总经理助理，电脑中心总经理寇清泉表示：“惠普瘦客户机解决方案的突出优势非常符合证券行业的实际需求，并带来长期的投资回报。它最大限度节省了投入到系统中的各种费用，包括管理、维护、升级、服务等。再加上其出色的兼容性和统一的管理，极大地提高了运行管理效率。”

国内某家新上股指期货业务的券商应用后认为：“以前，我们采用的无盘工作站要开拓新业务，必须需要额外添加硬盘、操作系统、两套软件，再进行设置和调试，才能实现系统升级，这从工程上来讲是难以实现的。而采用惠普瘦客户机证券综合业务平台，只需要发一个管理命令即可兼容两套业务系统，马上就可以上马新的业务。与此同时，惠普一直非常关注我们证券行业的发展，与我们在业务发展和行业趋势等方面始终保持密切的交流，我们刚刚要部署股指期货业务，惠普就在第一时间了解了我们的需求，并针对此项业务对瘦客户机终端进行相应的软件开发，使新业务得以顺利开展。”

某业内专家表示：“瘦客户机在网络环境下运行，系统的管理、维护、升级都由管理员在服务器端统一实现，大大减少了IT支持团队的工作量，提高了系统的管理维护效率并降低企业IT平台的总体拥有成本（TCO）。惠普瘦客户机具备良好的管理性，对于分支机构众多、前端分布分散的证券公司来说，无疑是前端部署时的最佳选择！”

### “瘦”典型的力量

惠普瘦客户机证券行业解决方案在西部证券的成功应用，成为了其在证券行业的一个典型！西部证券一般会根据每年的业务发展计划和市场的发展趋势，制定出信息化建设方面的配套规划。去年年初，西部证券完成网上交易平台的扩容，随后，由于市场大行情的发展，决定再次进行系统扩容升级，目前非现场交易量已经接近总交易量的80%。在选择采购升级产品时，西部证券要尽可能地选择具有应对高压力的前端设备，同时要考虑这些前端设备的管理成本。

此时，刚刚在中国市场推出的惠普瘦客户机引起了他们的注意。通过广泛的了解和调查，西部证券发现，尽管惠普瘦客户机在国内才刚刚上市，在国外却广受欢迎，拥有众多的证券行业成功案例。同时，西部证券与惠普的合作已经超过10年；惠普瘦客户机在全球证券行业成功经验和一站式服务保障等，都给予其充分的信心。随后，经过一个多月的严格测试和全面比较，惠普瘦客户机解决方案综合优势更加突出。

一方面，与无盘工作站相比，尽管惠普瘦客户机的价格会略微高出一些，但是惠普在整体拥有成本方面的突出优势节省了后期的维护、管理以及维修方面的大笔成本，有效地保障了投资。另一方面，在兼容性、安全性以及服务方面，惠普瘦客户机解决方案也让西部证券十分满意。同时，由于西部证券分支机构众多、前端分布分散，而这次采购的惠普瘦客户机主要是用作客户交易终端，惠普瘦客户机就更体现出其安全稳定以及良好的可操作性的优势，部署之后，受到了广大股民的一致好评。目前，西部证券已经完成了多个批次的瘦客户机采购，数量已超过了2000台，随后，西部证券还计划购买更多惠普瘦客户机，各分支机构也将陆续完成瘦客户机的部署，实现整个系统的全面升级！

联系电话:400 888 9891